



## Technico-commercial confirmé H/F

### NOTRE ENTREPRISE :

Spécialisé dans l'activité de levage et la vente et location de grues à tour, grues à montage automatisé, grues mobiles, engins TP, centrales à béton ainsi que divers équipements et accessoires. Implanté dans l'Océan Indien, la Nouvelle-Calédonie et aux Antilles, **GLI**, acteur incontournable du matériel BTP, intervient depuis plus de 40 ans sur des projets de constructions de grandes envergures (route, ponts, aéroports...). Vous interviendrez au sein de **GALIO TP Antilles**, filiale spécialisée dans la distribution **des engins de chantiers** de la gamme Volvo Construction Equipement et Ammann compactage.

Pour continuer notre développement, nous recherchons notre **Technico-commercial (H/F)** pour le territoire de la Guadeloupe (Les Abymes).

### VOS MISSIONS :

Sous la responsabilité du Directeur d'Agence, vos principales missions seront les suivantes :

- Participer à la définition d'un plan d'actions commerciales en lien ;
- Réaliser la prospection commerciale sur le terrain afin de développer notre portefeuille clients ;
- Assurer le suivi de la clientèle existante ;
- Identifier les cibles à potentiel constitués essentiellement de chefs d'entreprises de PME et TPE, de Directeurs ou conducteurs de travaux et les circuits de décision au sein des structures ciblées ;
- Répondre aux appels d'offres et aux besoins des marchés publics ;
- Définir et préconiser les matériels, accessoires et équipements, adaptés aux besoins des cibles et de leur environnement ;
- Négocier et élaborer des propositions commerciales adaptées aux besoins exprimés par les prospects ;
- S'inscrire dans une dynamique constante de développement et de fidélisation personnalisée des clients ;
- Gérer l'établissement des devis, l'élaboration des contrats d'entretien, la facturation, la gestion des commandes et l'administration des ventes ;
- Assurer une veille commerciale et concurrentielle ;
- Effectuer un reporting régulier de son activité ;

### CONTRAT ET AVANTAGES :

Localisation du poste : Les Abymes (Guadeloupe)

Date de début : Dès que possible

Contrat à durée indéterminée

Durée du travail : 39h

Statut : Agent de Maîtrise

Salaire : Selon expérience + variable.

Avantages : Véhicule de service, ordinateur, téléphone portable



## **Technico-commercial confirmé H/F**

### **VOTRE PROFIL :**

Issu d'une formation supérieure (minimum BAC+2/3) en Commerce, vous justifiez d'un parcours professionnel de + 5ans vous permettant de disposer d'une expérience significative au sein d'une fonction similaire (B to B).

Une connaissance du tissu économique serait un plus, et une expérience dans la vente de matériels BTP un atout. Votre intérêt pour la technique est nécessaire pour bien appréhender les machines à vendre.

Développeur et technicien dans l'âme, vous avez une appétence pour la culture du résultat, vous possédez des aptitudes éprouvées en relation client vous permettant d'interagir et convaincre efficacement vos différents interlocuteurs. Avec pour objectif de relever aujourd'hui de nouveaux challenges, vous souhaitez vous inscrire sur le long terme au sein d'une société dotée d'une forte culture d'entreprise, orientée vers la qualité et la satisfaction clients.

Vous avez une bonne maîtrise des outils informatiques et des logiciels supports.

Postulez sur : [recrutement@gli.re](mailto:recrutement@gli.re)